



BOLSA DE SANTIAGO

Autoridades y el actores del sector privado se reunieron en la Bolsa de Santiago para lanzar las novedades de ScaleX

MERCADO DE VALORES ALTERNATIVO:

ScaleX se prepara para financiar al menos dos *startups* este semestre y totalizar 10 empresas en un año

A las firmas de base tecnológica se suman ahora empresas más grandes, con un nivel de ventas de entre 100.000 UF y 1.000.000 UF anuales. **MARISA COMINETTI**

Altas son las expectativas que giran en torno a ScaleX, que esta semana le dio la bienvenida oficial al nuevo segmento de empresas que podrá ser parte de este mercado alternativo de financiamiento. Se trata de compañías con un nivel de ventas de entre 100.000 UF y 1.000.000 UF anuales, las que se suman al grupo de *startups* de base tecnológica que comenzaron con la plataforma impulsada por la Bolsa de Santiago y Corfo. Con esta apertura, la proyección es que al menos 10 empresas se listen en un año. Incluso, los cálculos a más corto plazo apuntan a que este primer semestre estarían saliendo dos *startups*, entre ellas la farmacía digital Fracción que estima iniciar en mayo su *road show* para levantar unos US\$ 3,5 millones.

Sobre la participación de las nuevas empresas, el ministro de Hacienda,



"ScaleX abre espacios en el mercado tradicional para *startups* prometedoras".

MARÍA JOSÉ URRUTIA

Mario Marcel, quien participó en el evento realizado el miércoles en la Bolsa de Santiago, señaló que “generar un espacio, recursos, mecanismos para que empresas más productivas puedan crecer es un aporte sustantivo al aumento de la productividad en Chile”. Asimismo, el vicepresidente ejecutivo de Corfo y el presidente de la Bolsa, Juan Andrés Camus, destacaron el interés de patrocinadores e inversionistas.

Al respecto, Magdalena Guzmán, directora ejecutiva de la Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC), dice que “esta iniciativa podría convertirse en una nueva oportunidad de profundizar el mercado de capitales, y de financiar a las *startups* listadas por distinta clase de inversionistas calificados y no solo a través de fondos de *venture capital*”. De esta forma, añade, se convierte en ayuda relevante para acortar las brechas que hoy tienen las *startups* a la hora de levantar rondas de capital desde la serie A: “Hay pocos fondos en nuestro país que estén en esos tramos de *tickets* de inversión por sobre los US\$ 4-5 millones, por lo que el aumento del monto a recaudar completa un círculo virtuoso de apoyo al emprendimiento”.

Una visión en la que coincide José Manuel Correa, director ejecutivo de Endeavor Chile, ya que hoy, dice, se abren más opciones para que los emprendedores puedan financiar sus proyectos. “La economía de Chile depende de estas *scaleups* que generan más de 800 mil nuevos empleos y si estas cuentan con más instrumentos para financiar su crecimiento, en el fondo lo que estamos haciendo de manera directa es impactar en el empleo en el país”, asegura Correa y agrega que actualmente existe un gran número de compañías que está buscando este tipo de levantamientos. “Desde Endeavor lo estamos viviendo, ya que nosotros constantemente articulamos conversaciones con fondos internacionales debido a que no teníamos opciones en el país, entonces nos abre también nuevas oportunidades”.

Para Ximena Vial, socia y gerenta de Inversiones de Impacto de Quest Capital, “la clave es que esta instancia se da en un marco regulado, seguro y de confianza tanto para los emprendedores como para los inversionistas”. Añade: “En Quest estamos convencidos que, en esta industria la suma de las partes es más que el todo”.

Desde InnovAmerica, patrocinador que estuvo detrás de la primera apertura en ScaleX con Osoji, su directora ejecutiva María José Urrutia también destaca los espacios que está abriendo ScaleX en el mercado tradicional, ya que “gracias a estas alianzas los emprendedores tienen chances de mirar hacia nuevos horizontes: tal es el caso de Osoji que está expandiéndose en México y pensando en aventurarse a crecer en otros países”.

Directora ejecutiva de InnovAmerica.



“Esta iniciativa

podría

convertirse en

una nueva

oportunidad

de profundizar

el mercado de

capitales”.

**MAGDALENA
GUZMÁN**

Directora ejecutiva de la ACVC.



“La clave es

que esta

instancia se da

en un marco

regulado,

seguro y de

confianza”.

XIMENA VIAL
Socia de Quest
Capital.